

# **DIE 10** **ERFOLGSFRAGEN** zum sofortigen Abschluß

von Walter Schmidt



# Inhaltsverzeichnis

Wer bin ich?	3
Was ist zu tun?	4
Was ist gemeint?	5
Erfolg garantiert?	6
Umsetzung allgemein	7

Walter Schmidt

Jahrgang 1961

aus Bad Tölz, in München wohnend

Kochlehre

Gastronomie

angestellter Verkäufer Gastronomie-Belieferung

selbständig Unternehmensaufbau Gastronomie-Belieferung

Verkauf Unternehmen Gastronomie-Belieferung

selbständig Verkauf Sicherheitssystem

angestellter GF Gastronomie-Belieferung

angestellter Bezirks- und Gebiets-Verkaufsleiter

`2011 Start mit Weiterbildung

`2017 Start Erstellung Verkaufstrainings

jetzt angestellter Verkäufer im B:B, nebenberuflich selbständig im B:C und B:B

+ Bildung ErVOLLgREICHer Rezepte für Verkäufer.



Ich bin: Verkäufer & Führungskraft, wie wir alle.

Mein Wissen: kommunikatives Bewusstsein.

Mein Können: erVOLLgFÜHREnde Bildung.

# Was ist zu tun?



## 1. Sich erkennen

Das Schwierigste:

Sich selbst zu erkennen, macht keinen Spaß.

## 2. Weg erkennen

Den Markt sondieren:

Wo und wie investiere ich in mich.

## 3. Weg gehen

Ausdauer zeigen:

1 Tag? 1 Woche? 1 Monat? 1 Jahr?

# Was ist gemeint?



## 1. Sein

Du musst erstmal jemand sein, Überzeugung haben, Glauben haben  
Gewohnheiten haben, Selbstbewusstsein haben:

um dann etwas zu tun.

## 2. Tun

Das Richtige tun, die richtigen Entscheidungen zu treffen  
viel tun, um dann zu haben.

## 3. Haben

Materielle, Finanzielles, Ideelles...

# Erfolg garantiert?



Mit diesen Schritten,  
läßt sich Erfolg nicht verhindern!

## Die 10 Erfolgsfragen zum sofortigen Abschluß

Wenn es die gibt - ich kenne sie nicht.

Erfolg erfolgt.

Lass dich nicht mit Strategien wie

Die 3 oder 5 oder 10 Dinge... entmutigen, denn die sind bestenfalls nur eine Puzzlestücke auf dem Weg.



## Was wird aus mir, wenn ich diesen Weg gehe?

- folge deinem Herzen
- mache Erfahrungen
- bringe Dinge zu Ende
- orientiere dich an Gutem
- geh zum Schmerz
- respektvoll zu anderen
- Vorbild für Jüngere
- schaffe günstige Rituale
- lerne, wie der Verstand funktioniert
- du bist die Chance deines Lebens
- du bist kein Opfer
- du bist optimistisch
- du bist neugierig
- du bist achtsam.

## Umsetzung allgemein



Verkaufstechniken können helfen, andere bei ihren Entscheidungen positiv zu beeinflussen.

---

Verkaufstechniken können helfen, Zeit und Geld zu sparen, so dass deine Kunden das beste Produkt oder die beste Dienstleistung erfahren.

---

Du kannst die Techniken in allen Bereichen deines Lebens anwenden.

---

Verkaufstechniken kannst du dir über Bücher holen oder in Seminaren vorgetragen bekommen u.s.w. oder „ideal“ anstelle „normal“:

[www.wertvoll-einrichten.de/training](http://www.wertvoll-einrichten.de/training)

# DANKKE SAGT WALTER

[www.wertvoll-einrichten.de](http://www.wertvoll-einrichten.de)

